

# SOUS LES PROJECTEURS DE LA SKIN

RETROUVEZ VANESSA ESTHÉTIENNE DEPUIS 20 ANS  
ET CORNÉOTHÉRAPEUTE®

## Présentation :

Après plusieurs années à la tête d'un institut de beauté traditionnel, j'ai ressenti le besoin d'aller plus loin. Malgré l'introduction régulière de nouvelles techniques, la différenciation restait difficile et le sentiment de tourner en rond s'installait.

La rencontre avec Cécile, au sein de la communauté des Esthéticiennes Performantes, a été un véritable déclic. J'ai pris conscience que, malgré mon expérience et mes diplômes, approfondir la compréhension scientifique de la peau était indispensable, pour proposer un accompagnement réellement durable.



Face à la médicalisation croissante du métier, j'ai choisi de ne plus subir, mais d'élever mon niveau d'expertise. La cornéothérapie s'est alors imposée comme une évidence : une approche respectueuse de la biologie cutanée, axée sur des résultats profonds et durables.

Aujourd'hui, mon ambition est claire : devenir une référence en soin visage dans ma région et contribuer à valoriser notre profession grâce à une approche scientifique, humaine et engagée.

**"La cornéothérapie s'est alors imposée comme une évidence"**

## Quelles étaient tes peurs ou tes doutes avant de te lancer ?

Avant de me lancer, j'ai été traversée par de nombreuses peurs et interrogations. L'investissement financier représentait un véritable engagement pour mon entreprise, et je me demandais si je faisais le bon choix. La dimension scientifique de la cornéothérapie m'impressionnait également : le contenu était annoncé comme dense et pointu, et j'avais peur de ne pas réussir à tout assimiler.

Une autre question revenait sans cesse : est-ce que cette approche était vraiment faite pour moi ? J'avais déjà un institut, une clientèle fidèle, une organisation bien en place. M'orienter vers une discipline aussi exigeante impliquait de remettre certaines habitudes en question, et cela demandait du courage.

Malgré ces doutes, j'ai décidé d'avancer. Aujourd'hui, avec le recul, je sais que ce choix a été déterminant. Il a transformé ma manière de travailler, renforcé la confiance de mes clientes et redonné du sens à mon métier.



Malgré ces doutes, j'ai décidé d'avancer. Aujourd'hui, avec le recul, je sais que ce choix a été déterminant. Il a transformé ma manière de travailler, renforcé la confiance de mes clientes et redonné du sens à mon métier.

**Je suis passé d'un salaire de 600€ à 1500€ depuis le mois de mai**

### **Pendant la formation (le déclic & la transformation)**

Pendant la formation, j'ai eu un véritable déclic. En comprenant la peau de façon beaucoup plus scientifique et précise, j'ai réalisé que c'était exactement ce qu'il me manquait pour accompagner ma clientèle de manière réellement personnalisée et efficace. Ces connaissances étaient indispensables : elles donnaient enfin du sens à mes protocoles et me permettaient d'aller bien au-delà du simple "soin visage" classique. J'ai aussi compris que, pour exister dans un secteur où tout le monde fait la même chose, il me fallait une identité forte, remarquable, identifiable. La cornéothérapie répondait parfaitement à ce besoin : elle apporte une profondeur, une expertise et une légitimité que je recherchais depuis longtemps. Je n'ai pas encore tout mis en place, mais j'avance pas à pas. Chaque nouvelle action, chaque changement dans mes routines, mes diagnostics ou mes soins me rapproche de l'institut que je veux construire. Et ce chemin, même s'il demande du temps, me confirme chaque jour que je suis exactement là où je dois être.

### **Que dirais tu à quelqu'un qui hésite à se lancer dans la formation ?**

J'ai choisi cette formation parce que j'avais besoin d'apporter une véritable dimension scientifique à mes soins. Pour obtenir des résultats plus poussés et réellement durables, je savais qu'il était essentiel de s'appuyer sur la physiologie cutanée, et non sur des tendances



ou des protocoles standardisés. Cécile possédait précisément l'expertise qui me manquait : une compréhension scientifique claire et rigoureuse, capable de relier la théorie à la pratique. C'est ce qui m'a convaincue. Cette formation m'a permis d'accompagner mes clientes vers des résultats rapides, efficaces et durables, tout en transformant profondément ma façon d'analyser, de comprendre et de traiter la peau.



### **Que fais-tu aujourd'hui ? (activité, statut, prestations proposées)**

Aujourd'hui, j'ai ouvert un cabinet de cornéothérapie qui me ressemble, il est plus petit, mais plus dans mes valeurs profondes.

### **As-tu constaté un changement dans tes revenus ?**

Le premier changement que j'ai pu constaté, c'est l'augmentation de mes ventes de produits. Puis est vite venu la constatation d'une bien meilleure marge sur les soins et les consultation : waouh, mais quelle super prestation !

Non seulement ça ne coûte rien en matière première mais en plus ça rapporte des cures et de la vente derrière.

Que demander de plus ?

**Je suis passé d'un salaire de 600€ à 1500€ depuis le mois de mai ( obtention de la certification cursus cornéo)**

### **Est-ce que cette formation a changé ta confiance en toi ?**

OOH oui, aujourd'hui je fais des vidéo sur les réseaux, je me montre, je parle et me sens légitime face à ma clientèle et face aux collègues car mes connaissances sont bien plus qualitatives qu'avant.

### **Referais-tu cette formation ?**

j'ai envie de la faire chaque année car chaque année il y a des nouvelles choses à retenir, à apprendre, à approfondir... Bon, Cécile, dans son discours de remise de certificat m'a clairement dit qu'elle ne voulait plus me voir 😊 car j'étais capable maintenant de faire sans elle, mais j'ai toujours besoin de revenir sur des petites chose et j'avoue que je pense quand même me réinscrire peut être